

---

# DIVENTA PARTNER DI EXTREME CON ADVANTEC

---



# PERCHÉ DIVENTARE PARTNER DI EXTREME NETWORKS?

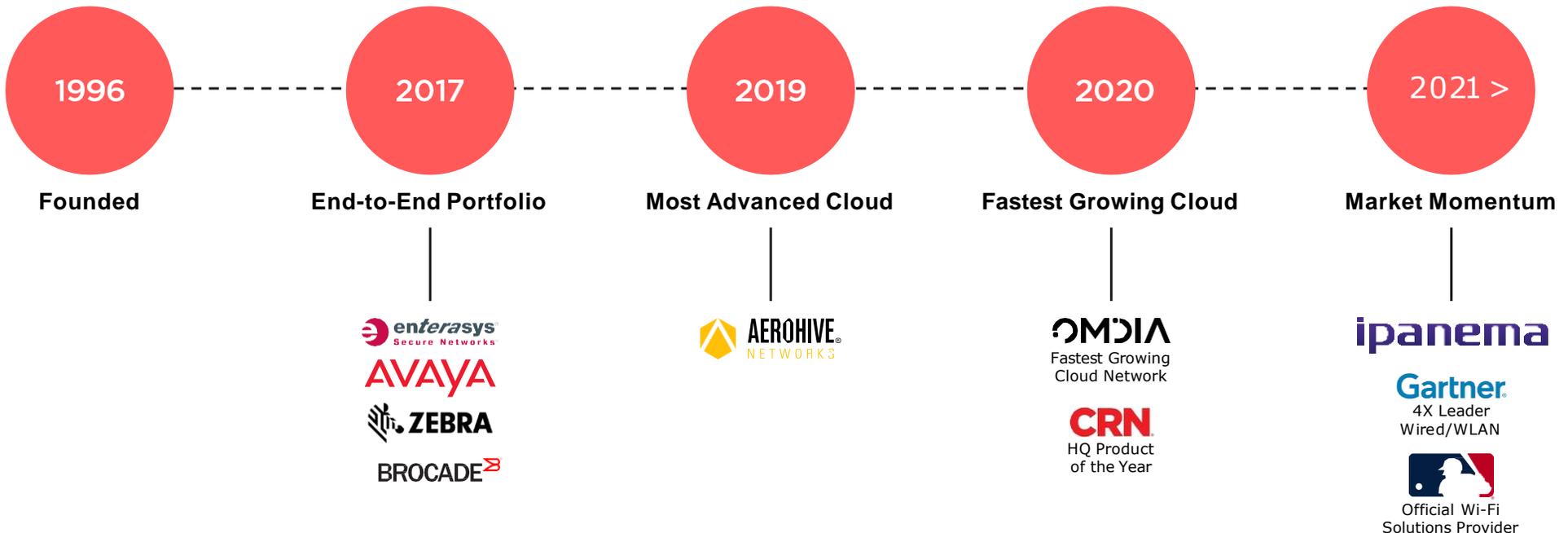


In Extreme Networks, ci impegniamo a rendere il networking semplice, migliorando il modo in cui viviamo, lavoriamo e condividiamo.

Con il nostro approccio universale e adattabile, i tuoi clienti non dovranno modificare l'intera infrastruttura per integrare le nostre soluzioni e servizi. Al contrario, la nostra offerta semplificherà le complessità tue e dei tuoi clienti.

Grazie a un metodo agile e innovativo, anticipiamo le nuove esigenze di partner, clienti e utenti finali. Extreme ascolta le tue esigenze e può personalizzare le soluzioni per aiutarti ad acquisire nuovo business.

L'aspetto migliore è che la nostra community di canale è al centro di ogni nostra operazione e svolge un ruolo essenziale nella nostra crescita e innovazione.





**PARTNER PROGRAM GLOBALE**

# INIZIA A GUADAGNARE I TUOI PREMI DAL PRIMO GIORNO



I livelli del nostro Partner Program sono suddivisi in tre categorie: Diamond, Gold e Authorized.

Ogni livello offre vantaggi diversi e più investi nel programma, più importanti saranno i premi che otterrai.

Livello partner	Requisiti di reddito	Paesi	Requisiti di formazione
Authorized	Reddito non richiesto (min. 1 vendita all'anno)	Globale	1 ESS Cloud Networking
Gold	\$ 250.000	Stati Uniti, Germania, Canada, Regno Unito, Francia, Italia, Spagna, Messico, Giappone, Corea del Sud, Australia, Cina, India	1 specializzazione Technology
	\$ 150.000	Caraibi, paesi restanti di EMEA, LATAM e APAC	
Diamond	\$ 2 milioni	Stati Uniti, Germania	1 specializzazione Master
	\$ 1 milione	Canada, Regno Unito, Francia, Italia, Spagna, Messico, Giappone, Corea del Sud, Australia	
	\$ 500.000	Caraibi, paesi restanti di EMEA, LATAM e APAC	

Vogliamo iniziare a premiarti già dal momento dell'iscrizione.

A partire dal primo giorno avrai:

- ✓ Sconti sui nuovi clienti acquisiti e sconti sulle competenze (Expertise)
- ✓ Accesso agli strumenti di vendita
- ✓ Formazione per le certificazioni
- ✓ Piattaforma di generazione dei lead facile e veloce da usare
- ✓ Supporto della comunità dei partner
- ✓ Supporto del distributore

Firma il contratto di rivenditore e inizia subito!



**AUMENTA I PROFITTI CON EXTREME**

# REDDITIVITÀ DEL PARTNER



I vantaggi economici del nostro Partner Program includono:

- ✓ Ottimi programmi di sconti e incentivi
- ✓ Offerte a prezzi speciali – Registrazione delle vendite
- ✓ Accesso ai fondi per lo sviluppo del mercato
- ✓ Offerta di prodotti non rivendibili a prezzi interessanti

Il nostro programma a incentivi premia la crescita, le vendite a nuovi clienti e la vendita degli SKU giusti con la giusta competenza (Expertise).



	Idoneità	Descrizione	Tassi di crescita
Sconto competenza (Expertise)	Tutti i livelli	Obiettivo: SKU strategici (prodotto e New Subscription) Obbligatorio: Formazione con specializzazione: max. sconto vendita 71% Pagamento: Trimestrale	1-3% su SKU selezionati: 1% Switching 1,5-3% Universal 2-3% Wireless 2% Subscription  + Booster: 1 Master + 25% 2 Master + 50% 3 Master + 75% 4 Master + 100%
Sconto vendita a nuovo cliente	Tutti i livelli	Obiettivo: Vendite a nuovi clienti (prodotto e New Subscription) Obbligatorio: Registrazione della vendita (a max DRNL%) Pagamento: Trimestrale	10% di sconto
Sconto sulla crescita dei servizi	Tutti i livelli	Obiettivo: Eccellenza nel servizio Obbligatorio: Avvio o rinnovo del servizio Pagamento: Trimestrale	Fino al 3% di sconto
Sconto sulla crescita Diamond	Diamond	Obiettivo: Crescita su base annua (min. 115%) Obbligatorio: Superare l'obiettivo di crescita a 6 mesi Pagamento: Semestrale pagato da \$ 1in su (prodotto e software)	115%: 1% di sconto 130%: 2% di sconto



**FORMAZIONE**

# CERTIFICAZIONI E FORMAZIONE PER I PARTNER



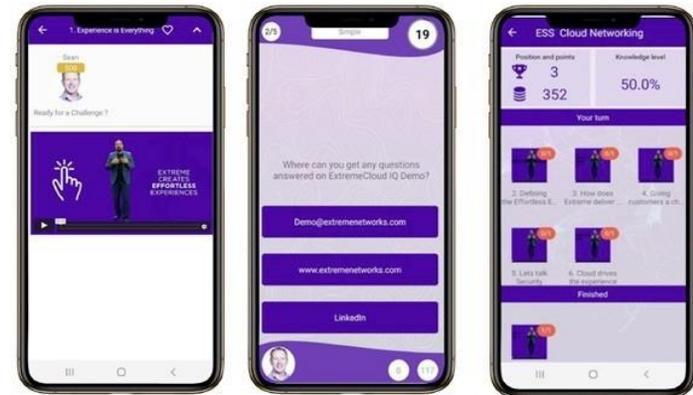
Extreme offre numerose opportunità di certificazione per assicurare ai partner una formazione e un posizionamento adeguati per rivendere i nostri prodotti.

Tipo	Vendite	Pre-vendita	Post-vendita
Nome	Extreme Networks Sales Specialist (ESS) Per chi ha bisogno di comprendere e spiegare la proposta di valore delle soluzioni Extreme Networks ai propri clienti.	Extreme Networks Design Specialist (EDS) Per chi svolge un ruolo di prevendita ed è responsabile della progettazione della soluzione e del posizionamento del prodotto.	Extreme Networks Certified Specialist (ECS) Per chi svolge un ruolo tecnico, e in genere si occupa di soluzioni elaborate di implementazione, integrazione e gestione.
Certificazione	ESS Cloud Networking	EDS IP Campus EDS Campus Fabric EDS ExtremeWireless Core EDS ExtremeWireless Cloud EDS Data Center EDS Security and Access Control EDS Management Center	ECS Campus EXOS ECS Campus Fabric ECS ExtremeWireless Core ECS ExtremeWireless Cloud ECS Management Center ECS Extreme Control ECS ExtremeNAC ECS Data Center SLX ECS Data Center VDX
Contenuto	Qualifica e vendita	Demo e design	Implementazione e gestione
Convalida	1 anno	1 anno	1 anno
Opzioni di formazione	<ul style="list-style-type: none"> <li>Nuova esperienza gamificata</li> <li>Online sull'app Dojo/gratis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Formazione video autogestita + esame</li> <li>Online su Dojo/gratis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Il costo può variare in base al formatore (ATP)</li> <li>Opzioni: formazione video autogestita + Lab ed esame o Aula con formatore autorizzato (ATP) ed esame</li> </ul>
Ricertificazione	La ricertificazione è semplice: online e gratis sulla sezione Dojo di Extreme360.		

Scopri un metodo di formazione completamente nuovo con il nostro corso Extreme Sales Specialist (ESS) Cloud Networking!

Le noiose sessioni di formazione dei fornitori IT di un tempo sono state sostituite da un'esperienza totalmente nuova e ludica.

Apprenderai in una sorta di gioco perché le soluzioni e la strategia di Cloud Networking di Extreme offrono un'esperienza piacevole ai tuoi clienti. Conoscerai anche i più importanti argomenti di vendita dei prodotti Extreme, per stare un passo avanti ad altri rivenditori.



Ma soprattutto, se completi il gioco con il livello di conoscenza richiesto ti verrà assegnata automaticamente la certificazione di vendita. **NON C'È ESAME.** Potrai mostrare subito il tuo certificato digitale e il badge di Extreme Sales Specialist Cloud Networking!

# SPECIALIZZAZIONI PER I PARTNER



Le specializzazioni Technology e Master di Extreme amplieranno le tue conoscenze professionali e ti aiuteranno a sviluppare le tue qualità e capacità, riconoscendo al tempo stesso il tuo impegno e le tue competenze.

Investendo in queste specializzazioni potrai offrire una migliore esperienza al cliente finale in ogni fase del ciclo di business, dalla vendita e progettazione fino all'implementazione e gestione delle soluzioni Extreme.

Le specializzazioni ti consentono inoltre di offrire servizi di consulenza chiave, aiutando i clienti a utilizzare meglio i loro investimenti Extreme.

I vantaggi della specializzazione includono l'accesso a incentivi e premi, nuove opportunità commerciali e il riconoscimento del mercato.

Puoi acquisire uno status specializzato in una specifica tecnologia di un'area di interesse, o ottenere più specializzazioni e sviluppare competenze sull'intero portafoglio Extreme. Ottenere più specializzazioni ti garantirà vantaggi extra.

Livelli Master	Master	Double Master	Grand Master	Ultimate Master
Badge				
Certificazione	1 Master	2 Master	3 Master	4 Master
Sconto competenza	+25%	+50%	+75%	+100%
Accesso RFPIO Library	-	-	✓	✓
NFR%	73% (std)	73% (std)	78% (std)	78% (std)
Coda prioritaria GTAC	-	-	✓	✓





**SOLUZIONI**

Come leader nelle soluzioni di rete end-to-end basate sul cloud, Extreme offre il miglior valore e la minore complessità ai clienti che hanno tempo e risorse limitati.

Le nostre piattaforme universali e l'architettura fabric semplificano l'infrastruttura dall'edge al data center, fornendo ai clienti agilità hardware e un costo di proprietà ridotto.

I clienti hanno inoltre meno complessità di gestione della rete e più flessibilità per la migrazione al cloud, con una scelta di fornitori e sistemi operativi cloud che integrano cloud pubblico, cloud privato e offerte on-premise.

Grazie alla più recente intelligence basata su ML/AI, a una rapida innovazione, alla residenza, sovranità e protezione dei dati, i clienti possono prendere decisioni di business sicure e utilizzabili, sapendo che i dati sono conformi alle best practice attuali per la sicurezza delle informazioni e la protezione dei dati.

Il portafoglio complessivo di prodotti e soluzioni Extreme non ha pari sul mercato. I nostri partner possono essere aver fiducia nel nostro marchio ed esporre il nostro badge con orgoglio.

*"Extreme è un leader all'avanguardia nella tecnologia, quindi un partner ideale per entrare nel mercato e per offrire prodotti e soluzioni innovativi ai nostri clienti".*

**Oliver Lindlar, Managing Director, GORDION Data Systems Technology**

---

*"La chiara direzione del prodotto e la qualità tecnica delle soluzioni Extreme non hanno eguali. Le loro acquisizioni ci hanno trasmesso molta fiducia e siamo ancora più motivati a sviluppare e far crescere la nostra partnership".*

**Paolo Marsella, CEO, Adinet Consulting (Italia)**

---

*"Con i servizi cloud, SD-WAN e Wi-Fi di nuova generazione, siamo in grado di fornire ai nostri clienti un ecosistema di soluzioni davvero eccezionale".*

**Rob Smith, Product Manager, Maintel (Regno Unito)**

# LA NOSTRA INNOVAZIONE E IL RICONOSCIMENTO DEL SETTORE



L'innovazione è la nostra vera priorità, ci consente di restare competitivi sul mercato e di fare in modo che i nostri partner possano offrire ai loro clienti soluzioni con cui distinguersi dai concorrenti.

Prima soluzione di networking cloud disponibile su tutti e tre i principali fornitori cloud (Amazon AWS, Microsoft Azure e Google GCP)

Prima soluzione WIPS che integra il supporto per la visibilità Bluetooth e BLE e la prevenzione delle intrusioni

Primo e unico fornitore cloud con tre certificazioni ISO e certificazioni CSA STAR Level 1

Primo fornitore di networking fabric a integrare l'automazione implicita, abilitare il deployment di rete zero-touch e il provisioning dinamico dei servizi

Primo e unico fornitore cloud che offre dati illimitati per consentire ai clienti di ottenere una visione a lungo termine dei trend di rete e di intraprendere azioni correttive

Extreme è leader nelle percentuali di uptime in affidabilità e resilienza ed è stato l'unico fornitore di networking con zero downtime nel 2020

Siamo esenti da falsi allarmi al 99% grazie alle informazioni di Explainable Artificial Intelligence (AI) fornite con IQ CoPilot di ExtremeCloud™



Extreme Networks è stata nominata per il quarto anno Leader nel Gartner® Magic Quadrant™ 2021 nella categoria Enterprise Wired and Wireless LAN Infrastructure.

Extreme ha ricevuto per il quarto anno consecutivo il riconoscimento Gartner 2021 Peer Insights Customers' Choice con uno dei più alti rating per servizio e supporto.



Nel 2020 Omdia ha riconosciuto Extreme come il fornitore di networking gestito da cloud a più rapida crescita.



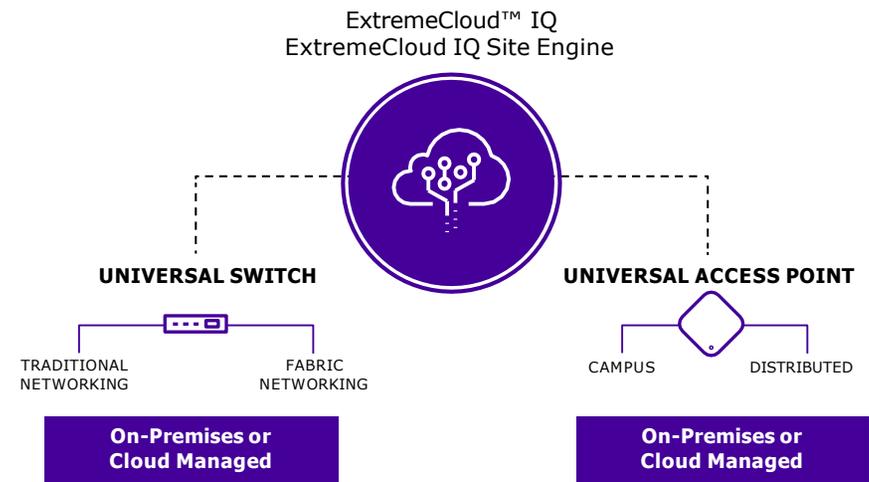
Nel 2021, il 650 Group ha parlato di Extreme menzionando la esplosiva crescita del 101% su base annua nel segmento a più rapida crescita del mercato del networking e la seconda più ampia quota di mercato.

Extreme è stato il primo vendor a introdurre il concetto di piattaforme universali per il supporto di più casi d'uso di deployment, offrendo livelli inediti di flessibilità e protezione degli investimenti. Queste innovazioni includono:

- Licenza universale: una licenza di gestione per qualsiasi dispositivo e per ogni tipo di gestione con piena portabilità su tutti i dispositivi. Per gli switch, le licenze delle funzionalità del sistema operativo sono state unificate e si possono attivare in blocco e trasferire su switch tramite ExtremeCloud IQ.
- Switch universali (5520/5420) in grado di supportare fabric (SPBM o IP fabric) o networking tradizionale scegliendo fra gestione cloud o on-premise (air-gapped o cloud-connected) con un singolo switch.
- AP Wi-Fi 6 universali (serie 300/400) in grado di supportare implementazioni in campus o distribuite scegliendo fra gestione cloud o on-premise (air-gapped o cloud-connected) con un singolo AP.

Extreme ha inoltre aggiunto quattro nuove applicazioni senza costi aggiuntivi per i clienti con licenza ExtremeCloud IQ Pilot, riducendo la necessità di overlay:

- Extreme AirDefense®: per WIPS e BIPS.
- ExtremeLocation™: servizi basati su prossimità, presenza e posizione.
- ExtremeGuest™: accesso Wi-Fi per gli ospiti con analisi avanzate per retail, ospitalità e sedi di grandi eventi.
- ExtremeIoT™: onboarding, profilazione, segmentazione e filtraggio dei dispositivi IoT semplici e sicuri.





**PREMI**

## PREMI

Extreme premia il serio lavoro di ogni partner, qualunque sia il livello o grado di impegno. Abbiamo previsto premi extra per i partner che avanzano nel programma di certificazione e seguono sessioni di formazione aggiuntive.

## COMUNITÀ EXTREME

Collaboriamo con i nostri partner come se fossero un'estensione del nostro team di vendita. Il nostro obiettivo è includere, integrare e aiutare lo sviluppo di ogni membro delle nostre comunità Extreme. I partner beneficeranno di promozioni esclusive e di un sistema di premi ancora più esteso, che lanceremo nell'anno fiscale 2022.



Extreme Champions riconosce e premia i venditori che ampliano la pipeline.



Extreme Heroes riconosce e premia una comunità d'élite di esperti tecnici certificati in tecnologia Extreme.



Ultimate Warrior è un programma fedeltà annuale aperto ai nostri partner Gold e Diamond. Ogni anno, i migliori performer vincono un viaggio VIP sponsorizzato in una destinazione di vacanza come l'Africa, l'Islanda o il Costa Rica!